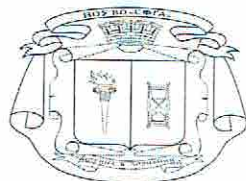


Негосударственное образовательное учреждение
высшего образования
«Столичная финансово-гуманитарная академия»
(НОУ ВО «СФГА»)



Факультет ПСИХОЛОГИИ, ПЕДАГОГИКИ И ПРАВА
Кафедра Государственно-правовых дисциплин

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА
дисциплины**

МЕЖДУНАРОДНОЕ ТОРГОВОЕ ПРАВО
наименование дисциплины (модуля)
М2.В.ДВ.3.2.
(код дисциплины (модуля))

Направление подготовки: **40.04.01(030900.68) – ЮРИСПРУДЕНЦИЯ**

Программа «Гражданское, семейное, международное частное право»

Квалификация (степень) выпускника: **МАГИСТР**
(бакалавр/ магистр/ специалист)

Форма обучения: **ЗАОЧНАЯ**

**МОСКВА
2015г.**

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной работе

НОУ ВО «СФГА»

В.З.

Юсупов

«14» октября 2015 г.

Рабочая программа учебной дисциплины (модуля) составлена в соответствии с:

- Федеральным государственным образовательным стандартом высшего профессионального образования по направлению подготовки **40.04.01(030900.68) «Юриспруденция»** (квалификация «магистр»), утвержденным приказом Министерства образования и науки Российской Федерации №1763 от 14.12.2010 г.

- приказом Минобрнауки России от 19.12.2013 № 1367 «Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры» (зарегистрирован Минюстом России 24.02.2014; регистрационный № 31402);

- учебным планом направления подготовки **40.04.01(030900.68) «Юриспруденция»**, утвержденным ректором Негосударственного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Столичная финансово-гуманитарная академия», профессором В. В. Грачевым 14.16.2015 г. (протокол Ученого совета вуза №3).

Составитель (и): Красненкова Елена Валерьевна, кюн, доцент
(фамилия, имя отчество, должность, ученая степень, ученое звание)

Рабочая программа дисциплины (модуля) переутверждена на заседании кафедры государственно-правовых дисциплин

(наименование обеспечивающей кафедры) «14» октября 2015 г.
протокол №2

Заведующий кафедрой Е.В. Красненкова / Красненкова Е.В.
(подпись)

Ф.И.О.

1. ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ) СООТВЕТСТВУЮЩИХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

В соответствии с требованиями п. 7.2. Федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования по направлению подготовки 030900.68 «Юриспруденция» (квалификация «магистр»), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации №1763 от 14.12.2010г., при разработке основной образовательной программы (далее – ООП) магистратуры определены возможности Негосударственного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Столичная финансово-гуманитарная академия» в формировании социально-личностных компетенций выпускников (например, компетенций социального взаимодействия, самоорганизации и самоуправления, системно-деятельностного характера). В вузе сформирована социокультурная среда, созданы условия, необходимые для всестороннего развития личности обучающегося.

Вуз способствует развитию социально-воспитательного компонента учебного процесса, включая развитие студенческого самоуправления, участие обучающихся в работе общественных организаций, спортивных и творческих клубов, научных студенческих обществ.

Процесс изучения конкретной учебной дисциплины: «Международное торговое право» направлен на формирование следующих общекультурных и профессиональных компетенций:

ОК-2	способен добросовестно исполнять профессиональные обязанности, соблюдать принципы этики юриста
ОК-3	способностью совершенствовать и развивать свой интеллектуальный и общекультурный уровень
ОК-4	способностью свободно пользоваться русским и иностранным языками как средством делового общения
ОК-5	компетентным использованием на практике приобретенных умений и навыков в организации исследовательских работ, в управлении коллективом
ПК-2	способностью квалифицированно применять нормативные правовые акты в конкретных сферах юридической деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности
ПК-6	способностью выявлять, давать оценку и содействовать пресечению коррупционного поведения
ПК-7	способностью квалифицированно толковать нормативные правовые акты
ПК-8	способностью принимать участие в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции, давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных сферах юридической деятельности
ПК-9	способностью принимать оптимальные управленческие решения
ПК-10	способностью воспринимать, анализировать и реализовывать управленческие инновации в профессиональной деятельности
ПК-11	способностью квалифицированно проводить научные исследования в области права
ПК-13	способностью управлять самостоятельной работой обучающихся
ПК-15	способностью эффективно осуществлять правовое воспитание

В результате изучения учебного курса «Международное торговое право» студенты должны:

иметь представление:

- об источниках международного торгового права;
- об органах управления внутренней и внешней торговлей в РФ;
- о правовом положении банков в РФ и международных расчетах;
- о государственном регулировании и контроле внешнеторговой деятельности;
- о правовом статусе российских и иностранных субъектов внешней торговли;
- об основных коммерческих договорах, заключаемых в сфере международной торговли;

знать:

- основные понятия международного торгового права, ориентироваться в его источниках;
- особенности статуса различных субъектов и правового регулирования объектов международного торгового права;
- специфику и основные источники правового регулирования различных видов международных коммерческих сделок, международного посредничества, международных расчетов, международной инвестиционной деятельности, международных перевозок;
- порядок правового оформления внешнеторговых товарообменных сделок;

уметь:

- ориентироваться в международной коммерческой терминологии;
 - анализировать и применять международно-правовые документы и нормативные правовые акты;
 - составить договор международной купли-продажи товаров и иные основные виды коммерческих договоров;
 - заключить внешнеторговый договор;
 - аргументировано доказывать обоснованность включения отдельных положений в коммерческие договоры с контрагентом;
 - составить претензию по факту неисполнения или ненадлежащего исполнения внешнеэкономического договора;
 - проводить научно-исследовательскую и аналитическую работу с использованием источников международного торгового права.
- владеть:*
- терминологией и основными понятиями, используемыми во внешней торговле;
 - методом анализа обстоятельств, имеющих юридическое значение при заключении внешнеторговых контрактов;
 - первоначальным опытом самостоятельной работы, дискуссий и научного творчества в сфере сравнительного частного права.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБЩЕЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина «Международное торговое право» является дисциплиной вариативной части профессионального цикла дисциплин (М.2).

Эта дисциплина базируется на курсах цикла профессиональных дисциплин, таких как гражданское право, коммерческое право, предпринимательское право, международное право, гражданское процессуальное право, арбитражное процессуальное право.

Значимость учебной дисциплины «Международное торговое право» отмечалась выше. Профессиональная подготовка магистра юриспруденции по гражданско-правовым профилям не может не предполагать получение представлений о международном торговом праве в силу интернационализации и глобализации современных экономических связей.

3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В ЗАЧЕТНЫХ ЕДИНИЦАХ С УКАЗАНИЕМ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ ИЛИ АСТРОНОМИЧЕСКИХ ЧАСОВ, ВЫДЕЛЕННЫХ НА КОНТАКТНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ПРЕПОДАВАТЕЛЕМ (ПО ВИДАМ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ) И НА САМОСТОЯТЕЛЬНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетных единицы, или 108 часа для гражданско-правового профиля.

№ №	Наименование тем	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)			Формы контроля успеваемости Форма аттестации
		Лекции	ПР (лаб)	СРС	
1	Понятие и становление международного торгового права	1	1	10	Проверка конспектов
2	Источники и унификация международного торгового права	1	1	10	Устный опрос
3	Субъекты международного торгового оборота	1	1	10	Устный опрос
4	Объекты международного коммерческого права	1	1	10	Письменный опрос
5	Международные торговые (коммерческие) сделки		2	10	Деловая игра
6	Международная деятельность по экспорту и импорту работ и оказанию услуг		2	10	Устный опрос
7	Международные расчеты		2	10	Письменный опрос
8	Нормы права ВТО в системе международного торгового права		2	11	Подготовка докладов
КСР					
Итого		4	12	81	2 часа экзамен

* Академические часы и виды самостоятельной работы указаны в таблице 2.

4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ), СТРУКТУРИРОВАННОЕ ПО ТЕМАМ (РАЗДЕЛАМ) С УКАЗАНИЕМ ОТВЕДЕННОГО НА НИХ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ* ИЛИ АСТРОНОМИЧЕСКИХ ЧАСОВ И ВИДОВ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ

Тема 1. Понятие и становление международного торгового права

Понятие внешнеэкономической деятельности, ее значение в современную эпоху. Глобализация хозяйственной жизни и ее влияние на правовое регулирование международных

хозяйственных связей. Место и роль международной торговли в системе мирохозяйственных связей. Регулирование внешнеэкономической деятельности.

Понятие международного торгового права. Отношения, регулируемые международным торговым правом. Основные понятия, используемые в международном торговом праве. Система международного торгового права. Соотношение международного торгового права и других отраслей права. Предмет международного торгового права. Метод международного коммерческого права. Основные принципы международного коммерческого регулирования, их правовое закрепление.

Тенденции развития права международной торговли и международного торгового права. Разнообразие средств правового регулирования. Рост числа регулирующих торговых оборот национальных законов, имеющих международное происхождение. Включение в международные нормативные документы положений об их соотношении. Комплементарное действие lex mercatoria. Единообразное толкование и применение единообразного торгового права. Унификация и гармонизация права в сочетании с его модернизацией.

Тема 2. Источники и унификация международного торгового права

Формы влияния иных международных актов на регламентацию отношений в международной торговле. Решения Совета Безопасности ООН о международных экономических санкциях и внешняя торговля.

Особенности деятельности международных организаций в рамках регулирования внешней торговли: Экономический и социальный совет ООН (ЭКОСОС), Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Группа Всемирного банка. Особенности деятельности неправительственных специализированных международных организаций.

Международные принципы регулирования внешнеторговой деятельности. Понятие и виды источников международного торгового права. Классификация источников международного торгового права.

Международный договор как источник международного торгового права. Двусторонние и многосторонние (универсальные, региональные) международные договоры, регулирующие внешнеторговую деятельность. Международные договоры, определяющие правовые основы отношений во внешней торговле: торговые договоры, соглашения об экономическом, торговом и научно-техническом сотрудничестве, соглашения о товарообороте и платежах, кредитно-расчетные соглашения, товарные соглашения. Многосторонние и двусторонние договоры государств-участников СНГ.

Роль международных договоров в развитии международного торгового права.

Унификация и гармонизация права в рамках ЕС. Правовые акты Европейского Сообщества (регламенты, директивы, решения) как источники международного торгового права. Решения и резолюции международных организаций - источники международного торгового права.

Унифицированные правила, общие условия, типовые контракты и проформы.

Международные торговые обычаи (обыкновения). Понятие обычаев международной торговли. Роль обычаев в осуществлении международной торговли. Неофициальная кодификация обычаев международной торговли. Кодифицированные обычаи международного делового оборота. Правила и кодексы поведения. Международные (правительственные и неправительственные) организации, объединения предпринимателей в разных странах, занимающиеся неофициальной кодификацией.

Lex mercatoria. Публикации Комиссии ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ). Публикации Международного института унификации частного права. Публикации Европейской экономической комиссии (ЕЭК) ООН. Публикации международной торговой палаты (МТП). Публикации Комиссии по Европейскому контрактному праву.

Публикации Всемирного торгового центра (под эгидой Конференции ООН по торговле и развитию и Всемирной торговой организации).

Роль судебного прецедента в правовом обеспечении внешнеторговых связей. Выбор права, регулирующего отношения участников внешнеэкономической деятельности. Автономия воли сторон внешнеторговой сделки.

Тема 3. Субъекты международного торгового оборота

Общая характеристика субъектов международного коммерческого оборота. Основные виды субъектов международной коммерческой деятельности. Понятие и правовой статус коммерсантов. Юридические лица как субъекты международного коммерческого оборота. Юридическая (в зависимости от организационно-правовой формы) и функциональная классификация юридических лиц. Торговые товарищества (полное товарищество, коммандитное товарищество). Общества, основанные на объединении капиталов. Акционерное общество. Общество с ограниченной ответственностью. Транснациональные компании.

Способы участия хозяйствующих субъектов РФ во внешнеторговой деятельности. Внешнеторговая деятельность некоммерческих организаций РФ.

Государство – субъект международного коммерческого оборота. Особенности правового положения государства как субъекта международного коммерческого права. Понятие иммунитета государства. Виды иммунитета государства и их правовое регулирование.

Международные организации как субъект международного коммерческого права. Понятие иммунитета международных организаций.

Понятие совместной международной коммерческой деятельности. Общая характеристика совместной международной коммерческой деятельности.

Международное разделение труда. Международная координация труда. Источники международного регулирования совместной коммерческой деятельности. Меры по координации деятельности конкретных субъектов международных экономических отношений.

Правовые формы совместной международной коммерческой деятельности. Договорная и корпоративная формы. Порядок регистрации корпорации в различных государствах.

Публичный порядок в сфере совместной международной коммерческой деятельности. Ограничения свободы совместной международной коммерческой деятельности.

Субъекты государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Высшие органы государственной власти и управления: функции и компетенция в сфере внешней торговли. Президент Российской Федерации. Правительство РФ. Специальные комиссии Правительства. Центральные органы государственного управления. Банк России. Местные органы власти и управления. Полномочия субъектов РФ в сфере внешней торговли. Торгово-экономические отделы посольств РФ за границей. Торгово-промышленные палаты.

Тема 4. Объекты международного коммерческого права

Общая характеристика объектов международного коммерческого оборота. Товар. Деньги. Ценные бумаги как объекты международного коммерческого оборота. Виды ценных бумаг. Производные ценные бумаги (опионы, фьючерсные и форвардные договоры). Результаты интеллектуальной деятельности. Работы. Услуги. Информация.

Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности: понятие, содержание, основные правила интерпретации, сфера применения.

Определение места происхождения товара и его юридическое значение.

Тема 5. Международные торговые (коммерческие) сделки

Понятие внешнеэкономической сделки, международной торговой сделки. Форма международной торговой сделки. Порядок заключения международной торговой сделки. Общие положения об оферте и акцепте. Особенности заключения договоров по результатам торгов (тендеров, аукционов и конкурсов). Толкование международных торговых договоров. Ответственность по международным торговым сделкам: основания и виды. Убытки и неустойка. Условия освобождения от ответственности.

Правовое регулирование международной коммерческой сделки. Применение права по вопросам содержания международной коммерческой сделки.

Общие принципы договорного права. Заключение договора. Требования, предъявляемые к оферте и акцепту. Коммерческие переговоры. Отказ от договора. Толкование условий договора. Правило «*contra proferentem*». Принципы, срок и место исполнения коммерческих договоров. Особенности исполнения денежных обязательств. Ответственность за неисполнение и ненадлежащее исполнение договоров. Право на исправление. Право требовать исполнения. Право на возмещение убытков. Презумпция ушерба. Убытки и неустойка. Основания освобождения от ответственности: затруднения, форс-мажор. Форс-мажорные оговорки в контракте. Прекращение договора: общие правила, основания и юридические последствия.

Национальная доктрина неограниченной автономии воли сторон. Англосаксонская доктрина «разумной связи». Соглашение сторон о выборе права. Применение закона, установленного в соответствии с коллизионной нормой. Закон места совершения сделки и закон страны продавца.

Типовые контракты (проформы) и их применение при осуществлении международного коммерческого оборота.

Контрактное регулирование международных коммерческих сделок. Язык контракта (аутентичность текста контракта, язык переговоров и переписки).

Международные правила по унифицированному толкованию торговых терминов (ИНКОТЕРМС). Общая характеристика ИНКОТЕРМС-2010. Отдельные базисные условия поставки.

Понятие международной купли-продажи товаров. Международная купля-продажа товаров в соответствии с Венской конвенцией ООН 1980 г. «О договорах международной купли-продажи товаров». Общие положения, сфера применения Венской конвенции. Форма договора. Заключение договора международной купли-продажи товаров. Понятие оферты и основные требования к ней. Отмена оферты. Отзывная и безотзывная оферта. Понятие акцепта. Акцепт, содержащий дополнения, ограничения и иные изменения оферты. Существенные изменения условий оферты.

Права и обязанности сторон по договору международной купли-продажи товаров в соответствии с Венской конвенцией ООН 1980 г. Обязанности продавца и их содержание: обязанность поставить товар и передать документы на него; поставить товар, соответствующий по количеству, качеству и описанию требованиям договора, поставить товар свободным от любых прав и притязаний третьих лиц. Обязанности покупателя, их содержание: уплата цены, принятие поставки. Средства правовой защиты в случае нарушения договора сторонами. Переход риска по Венской конвенции. Ответственность сторон договора международной купли-продажи товаров, случаи освобождения от ответственности. Конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров: расторжение договора и его последствия.

Вопросы качества и гарантии качества. Условие об упаковке и маркировке товара. Сдача-приемка товара. Сроки и дата поставки, условия поставки. Цена товара, скидки, валюта и условия платежа.

Рекламации и санкции по контракту (содержание рекламации и порядок ее заявления; понятие и виды неустойки: штраф и пеня; конвенционный штраф). Форс-мажорные обстоятельства.

Договоры о товарообменных операциях. Понятие и формы международной встречной торговли. Правовая и экономическая основа бартера. Встречная закупка на базе отдельных

контактов (параллельные сделки). Соглашение о встречной торговле. Бартер (товарообмен) на базе единого контракта. Соглашение об обратной закупке. Компенсационные соглашения. Договорное оформление товарообменных сделок. Структура товарообменного контракта. Административные процедуры для бартерных сделок в Российской Федерации. Разрешение на бартерные сделки. Паспорт бартерной сделки.

Международный финансовый лизинг. Общее представление о международном финансовом лизинге. Международное регулирование финансового лизинга. Отличие международного финансового лизинга от сходных отношений. Типы международного лизинга. Финансовый и оперативный лизинг. Договор международного финансового лизинга. Права и обязанности сторон по договору.

Законодательство России, европейских государств, США о регулировании лизинговых отношений. Правовая природа финансового лизинга. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге 1988 года.

Публичный порядок в сфере международного финансового лизинга.

Понятие международного коммерческого посредничества. Формы международного коммерческого посредничества.

Агентский договор в праве Англии и США. Агентский договор как разновидность международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг. Понятие международного агентского договора и его отличительные признаки. Виды международного агентского договора. Правовой статус агента. Виды агентов. Предмет международного агентского договора. Источники правового регулирования. Форма международного агентского договора. Порядок заключения международного агентского договора. Условия, включаемые в международный агентский договор. Изменение и прекращение международного агентского договора. Особенности правового регулирования международного агентского договора в различных странах.

Коммерческое представительство в странах континентальной Европы (Франция, Германия, Швейцария, Италия). Правовой статус дистрибьютора (дилера).

Международное коммерческое представительство. Общее представление о международном коммерческом представительстве.

Договор международного коммерческого представительства. Понятие договора международного коммерческого представительства и его отличительные признаки. Виды договора международного коммерческого представительства. Предмет договора международного коммерческого представительства. Источники правового регулирования. Форма договора международного коммерческого представительства. Порядок заключения договора международного коммерческого представительства. Условия, включаемые в договор международного коммерческого представительства. Изменение и прекращение договора международного коммерческого представительства. Особенности правового регулирования договора международного коммерческого представительства в различных странах.

Международный договор консигнации и его особенности. Понятие международного договора консигнации и его отличительные признаки. Виды международного договора консигнации. Предмет международного договора консигнации. Источники правового регулирования. Форма международного договора консигнации. Порядок заключения международного договора консигнации. Условия, включаемые в международный договор консигнации. Изменение и прекращение международного договора консигнации. Особенности правового регулирования международного договора консигнации в различных странах.

Договоры страхования в международном коммерческом обороте. Содержание договоров страхования и субъекты страхового правоотношения. Страхование иностранных инвестиций.

Публичный порядок в сфере международной страховой деятельности.

Две группы ограничений, касающихся договоров страхования при осуществлении международного коммерческого оборота.

Тема 6. Международная деятельность по экспорту и импорту работ и оказанию услуг

Общая характеристика правового регулирования международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг. Договоры в сфере международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг. Публичный порядок по выполнению работ и оказанию услуг.

Понятие и содержание международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг. Виды международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг. Правовая основа международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг. Особенности заключения, исполнения и условий контрактов: контракт на аренду оборудования с консигнационным складом; контракт на аренду служебных помещений; контракт на оказание аудиторских услуг; договор на услуги по транспортно-экспедиторскому обслуживанию; договор на представление информационно-консультативных услуг; контракт на производство контрольных работ.

Недействительность контрактов этой группы. Ответственность сторон.

Договор подряда как разновидность международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг. Понятие международного договора подряда и его отличительные признаки. Виды международного договора подряда. Предмет международного договора подряда. Источники правового регулирования. Форма договора. Порядок заключения международного договора подряда. Условия, включаемые в международный договор подряда. Изменение и прекращение международного договора подряда. Особенности правового регулирования международного договора подряда в различных странах. Договор о доверительном управлении имуществом как разновидность международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг. Понятие международного договора о доверительном управлении имуществом и его отличительные признаки. Виды международного договора о доверительном управлении имуществом. Предмет международного договора о доверительном управлении имуществом. Источники правового регулирования. Форма договора. Порядок заключения международного договора о доверительном управлении имуществом. Условия, включаемые в международный договор о доверительном управлении имуществом. Изменение и прекращение международного договора о доверительном управлении имуществом. Особенности правового регулирования международного договора о доверительном управлении имуществом в различных странах.

Договор поручения как разновидность международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг. Понятие международного договора поручения и его отличительные признаки. Виды международного договора поручения. Предмет международного договора поручения. Источники правового регулирования. Форма международного договора поручения. Порядок заключения международного договора поручения. Условия, включаемые в международный договор поручения. Изменение и прекращение международного договора поручения. Особенности правового регулирования международного договора поручения в различных странах.

Договор хранения как разновидность международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг. Понятие международного договора хранения и его отличительные признаки. Виды международного договора хранения. Предмет международного договора хранения. Источники правового регулирования. Форма международного договора хранения. Порядок заключения международного договора хранения. Условия, включаемые в международный договор хранения. Изменение и прекращение международного договора хранения. Особенности правового регулирования международного договора хранения в различных странах.

Договор комиссии как разновидность международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг. Понятие международного договора комиссии и его отличительные признаки. Виды международного договора комиссии. Предмет международного договора комиссии. Источники правового регулирования. Форма международного договора комиссии. Порядок заключения международного договора комиссии. Условия, включаемые в международный договор комиссии. Изменение и прекращение международного договора комиссии. Особенности правового регулирования международного договора комиссии в различных странах.

Понятие международного факторинга. Типы международного факторинга. Договор международного факторинга. Понятие договора международного факторинга. Предмет договора международного факторинга. Источники правового регулирования. Форма договора международного факторинга. Порядок заключения договора международного факторинга. Условия, включаемые в договор международного факторинга. Изменение и прекращение договора международного факторинга. Особенности правового регулирования договора международного факторинга в различных странах.

Международный форфейтинг. Понятие международного форфейтинга. Типы международного форфейтинга. Договор международного форфейтинга. Понятие договора международного форфейтинга и его отличительные признаки. Виды договора международного форфейтинга. Предмет договора международного форфейтинга. Источники правового регулирования. Форма договора международного форфейтинга. Порядок заключения договора международного форфейтинга. Условия, включаемые в договор международного форфейтинга. Изменение и прекращение договора международного форфейтинга. Особенности правового регулирования договора международного форфейтинга в различных странах.

Международный консалтинг. Понятие международного консалтинга. Типы международного консалтинга. Договор международного консалтинга. Понятие договора международного консалтинга и его отличительные признаки. Виды договора международного консалтинга. Предмет договора международного консалтинга. Источники правового регулирования. Форма договора международного консалтинга. Порядок заключения договора международного консалтинга. Условия, включаемые в договор международного консалтинга. Изменение и прекращение договора международного консалтинга. Особенности правового регулирования договора международного консалтинга в различных странах.

Международные логистические услуги. Понятие логистики. Виды логистических услуг в международном коммерческом обороте. Правовая основа международной логистической деятельности. Международные услуги электронной связи. Услуги международной телефонной связи. Деятельность международных информационных ресурсов и порядок предоставления ими международных услуг. Система международных стандартных сообщений ЭДИФАКТ (UN/EDIFACT).

Тема 7. Международные расчеты

Понятие и правовое содержание международных безналичных расчетов. Международное конвенционное и обычно-правовое регулирование расчетных отношений.

Правовое регулирование расчетных отношений в международной коммерческой деятельности. Понятие расчетных отношений и международных расчетов. Осуществление международных расчетов банками и другими кредитными учреждениями. Задача коммерческих банков по обслуживанию международного коммерческого оборота.

Правовые аспекты осуществления международных расчетов в форме документарного аккредитива. Международные унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов. Правовые аспекты осуществления международных расчетов в форме документарного инкассо. Международные унифицированные правила по инкассо.

Распространенные формы международных расчетов. Безусловный банковский перевод либо «платеж против документов». Документарное инкассо. Расчеты по документарному аккредитиву.

Инкассо в международной торговле. Понятие инкассо. Виды инкассо. Чистое и документарное инкассо. Формы инкассо. Инкассо путем получения платежа. Инкассо путем акцепта переводного векселя. Инкассо путем выдачи коммерческих документов против платежа, против акцепта переводного векселя и на других условиях. Порядок расчетов по инкассо. Риски доверителя и плательщика при международных расчетах посредством документарного инкассо.

Аккредитив в международной торговле. Понятие аккредитива. Виды аккредитива: аккредитив отзывной и безотзывной, подтвержденный и неподтвержденный, покрытый и непокрытый, переводной и непереводной, револьверный аккредитив. Понятие резервного аккредитива. Формы исполнения аккредитива. Порядок расчетов при аккредитиве. Риски импортера (приказодателя) и экспортера (бенфициара) при международных расчетах посредством документарного аккредитива.

Кредитные средства платежа: расчеты с использованием ценных бумаг.

Вексель как средство обращения и платежа. Простой и переводной вексель. Порядок передачи векселя. Обязательные реквизиты векселя. Международно-правовое регулирование вексельного обращения. Унификация вексельного права.

Правовая характеристика чека как средства платежа. Международно-правовое регулирование отношений по чеку. Покрытие чека. Именной чек, ордерный чек, чек на предъявителя. Банковский и фирменный чек.

Международные кредитные отношения. Понятие кредита во внешней торговле. Виды кредитов во внешней торговле. Международный банковский и международный коммерческий кредит.

Тема 8. Нормы права ВТО в системе международного торгового права

Международная торговая система и ее компоненты. Роль международного торгового права. Государства и международные организации как субъекты международного торгового права. Одностороннее, двустороннее, многостороннее регулирование международной торговой системы.

Истоки и становление правовой системы ГАТТ/ВТО. Содержание Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) и сфера его действия. Горизонтальное и вертикальное регулирование международной торговли. Воздействие ГАТТ на внутреннее право государств-участников.

Принципы ГАТТ и международного торгового права: принцип наиболее благоприятствуемой нации, принцип предоставления национального режима, принцип экономической недискриминации и др.

Организационно-правовая эволюция ГАТТ. Трансформация системы ГАТТ в систему ВТО. Преемственность в отношении практики ГАТТ. Характерные черты ВТО. Органы и организационная структура ВТО. Функции и компетенция ВТО. Соглашение об учреждении ВТО и его приложения.

Правовые формы регулирования международной торговли в системе ВТО. ВТО как форум для текущих многосторонних торговых переговоров. Понятие права ВТО. Характерные черты права ВТО. Право ВТО и правовые режимы в международной торговой системе.

Совершенствование в рамках ВТО некоторых ранее сложившихся в ГАТТ правовых форм регулирования международной торговли. Анализ отдельных статей Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ-1994). Исключения из режима ГАТТ. Договоренности о толковании статей ГАТТ. Торговые аспекты инвестиционных мер. Соглашение ТРИМС.

Регулирование процесса устранения тарифных барьеров. Режим количественных ограничений по праву ВТО.

Правовой режим международной торговли отдельными видами товаров (тропические, сырьевые, текстильные, сельскохозяйственные товары).

Устранение (регулирование применения) нетарифных мер в международной торговле. Технические барьеры и Соглашение по техническим барьерам.

Санитарные и фитосанитарные меры. Таможенные формальности. Соглашение по предотгрузочной инспекции. Соглашение по правилам происхождения товаров. Соглашение по процедурам лицензирования импорта.

Законодательство России по указанным вопросам и его корректировка в соответствии с правом ВТО.

Правовой режим в секторе международной торговли текстильными и сельскохозяйственными товарами. Соглашение по текстилю и одежде. Соглашение по сельскому хозяйству. Правовые режимы в данных секторах международной торговли.

Дифференциация правового статуса государств в международной торговой системе в зависимости от уровня экономического развития. Дифференциация правового режима по «степени рыночности» государств.

Специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры при импорте товаров.

Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС). Классификация услуг в сфере международной торговли. Услуги, связанные с движением товаров и лиц.

Способы поставки услуг. Поставщики и потребители услуг. Общий правовой режим международной торговли услугами. Специальные режимы международной торговли услугами.

Услуги в сфере туризма. Услуги, касающиеся трудовых доходов и капитала. Услуги по страхованию.

Правовой режим банковских и финансовых услуг, морских перевозок, телекоммуникаций, профессиональных услуг. Информационные услуги.

Услуги, предоставляемые при осуществлении государственной власти (государственные/правительственные услуги).

Регулирование сферы услуг по внутреннему праву членов ВТО.

Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Предмет Соглашения ТРИПС. Основные понятия: авторские и смежные права, товарные знаки, географические указания, промышленные модели, патенты, топологии интегральных микросхем и др. Проблема торговли контрафактной продукцией. Правовой режим минимальной международной защиты интеллектуальной собственности. Судебные и административные процедуры в контексте ТРИПС. Соотношение ТРИПС с другими многосторонними международными договорами по вопросам интеллектуальной собственности.

Соглашения с ограниченным числом участников. Соглашение по торговле гражданской авиатехникой. Соглашение по государственным закупкам. Соглашение по основным телекоммуникационным услугам.

Урегулирование споров в рамках ВТО. Содержание Договоренности о правилах и процедурах разрешения споров. Процессуальное право ВТО. Общий режим разрешения споров. Специальные режимы разрешения споров.

Таблица 3. Содержание учебной дисциплины (модуля)

Объем учебной дисциплины –
Из них

аудиторных занятий –
в том числе: лекционных занятий –
практических занятий –
самостоятельная работа –
КСР

Форма контроля –

3 зачетных единиц (108 академических часов)

18 академических часов;
4 академических часов;
12 академических часов;
81 академических часа;
2 академических часа
экзамен (9 часа)

№№ темы	Наименование тем	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)			Коды формируемых компетенций	Формы текущего контроля успеваем ости КСР. Форма промежу т аттестаци и
		ПР	Лекции	СРС		
1	Понятие и становление международного торгового права	1	1	10	ОК-2 ОК-3 ОК-4 ОК-5 ПК-2	Проверка конспекто в
2	Источники и унификация международного торгового права	1	1	10	ПК-10 ПК-11 ПК-13 ПК-15	По дготовка докладов
3	Субъекты международного торгового оборота	1	1	10	ПК-6 ПК-7 ПК-8 ПК-9	Проверка конспекта
4	Объекты международного коммерческого права	1	1	10	ОК-2 ОК-3 ОК-4 ОК-5 ПК-2	Подготовк а докладов
5	Международные торговые (коммерческие) сделки		2	10	ПК-10 ПК-11 ПК-13 ПК-15	Подготовк а докладов
6	Международная деятельность по экспорту и импорту работ и оказанию услуг		2	10	ПК-6 ПК-7 ПК-8 ПК-9	Проверка конспекта
7	Международные расчеты		2	10	ОК-2 ОК-3 ОК-4 ОК-5 ПК-2	Подготовк а докладов
8	Нормы права ВТО в системе международного торгового права		2	11	ПК-6 ПК-7 ПК-8 ПК-9	Проверка конспекта
КСР						
Итого		4	12	81		2 часа экзамен

5. ПЕРЕЧЕНЬ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

Самостоятельная внеаудиторная работа обеспечивает подготовку обучающегося к текущим аудиторным занятиям и контрольным мероприятиям для всех дисциплин учебного плана, включая конкретную учебную дисциплину: «**международное торговое право**».

Результаты этой подготовки проявляются в активности обучающегося на занятиях и в качестве выполненных контрольных работ, тестовых заданий, сделанных докладов и других форм текущего контроля.

Самостоятельная работа включает следующие виды деятельности:

- работа с лекционным материалом, предусматривающая проработку конспекта лекций и учебной литературы;
- поиск (подбор) и обзор литературы, электронных источников информации по индивидуально заданной проблеме курса, написание реферата (эссе, доклада, научной статьи) по заданной проблеме;
- выполнение домашнего задания к занятию;
- выполнение домашней контрольной работы (решение заданий, выполнение упражнений);
- изучение материала, вынесенного на самостоятельную проработку (отдельные темы, параграфы);
- подготовка к практическим и семинарским занятиям;
- подготовка к контрольной работе;
- подготовка к аттестации.

Таблица 4. Виды самостоятельной работы обучающихся

№ п/п	Раздел дисциплины	Наименование работ	Трудоемкость (час)
1	Понятие и становление международного торгового права	Тенденции развития права международной торговли и международного торгового права.	10
2	Источники и унификация международного торгового права	Международные торговые обычаи. Lex mercatoria.	10
3	Субъекты международного торгового оборота	Международное разделение труда. Субъекты государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.	10
4	Объекты международного коммерческого права	Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности	10
5	Международные торговые (коммерческие) сделки	Типовые контракты (проформы) и их применение. Международные договоры купли-продажи товаров. Вопросы гарантии и качества товаров. Рекламации.	10
6	Международная деятельность по экспорту и импорту работ и оказанию услуг	Понятие международного факторинга, форфейтинга, консалтинга.	10
7	Международные расчеты	Кредитные и иные средства	10

		платежа.	
8	Нормы права ВТО в системе международного торгового права	Правовой режим международной торговли отдельными видами товаров	11

6. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ (ФОС) ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

В соответствии с требованиями п. 8.1. Федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования **по направлению подготовки 030900.68 «Юриспруденция»** (квалификация «магистр»), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации №1763 от 14.12.2010г., **Негосударственного образовательного учреждения высшего профессионального образования** обеспечивает гарантию качества подготовки обучающихся, в том числе путем:

- разработки стратегии по обеспечению качества подготовки выпускников с привлечением представителей работодателей;
- мониторинга, периодического рецензирования образовательных программ;
- разработки объективных процедур оценки уровня знаний и умений обучающихся, компетенций выпускников;
- обеспечения компетентности преподавательского состава;
- регулярного проведения самообследования по согласованным критериям для оценки деятельности (стратегии) и сопоставления с другими образовательными учреждениями с привлечением представителей работодателей;
- информирования общественности о результатах своей деятельности, планах, инновациях.

Согласно требованиям п. 8.2. Федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования **по направлению подготовки 030900.68 «Юриспруденция»** (квалификация «магистр»), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации №1763 от 14.12.2010г., в **Негосударственном образовательном учреждении высшего профессионального образования** в оценка качества освоения ООП включает текущий контроль успеваемости, промежуточную аттестацию обучающихся.

В соответствии с требованиями п. 8.3. Федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования **по направлению подготовки 030900.68 «Юриспруденция»** (квалификация «магистр»), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации №1763 от 14.12.2010г., конкретные формы и процедуры текущего контроля и промежуточной аттестации по конкретной учебной дисциплине разработаны **Негосударственным образовательным учреждением высшего профессионального образования** самостоятельно и доведены до сведения обучающихся в течение первого месяца обучения.

Согласно требованиям п. 8.5. Федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования **по направлению подготовки 030900.68 «Юриспруденция»** (квалификация «магистр»), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации №1763 от 14.12.2010г., вузом должны быть созданы условия для максимального приближения системы оценки и контроля компетенций магистров к условиям их будущей профессиональной деятельности. С этой целью, кроме преподавателей

конкретной дисциплины, в качестве внешних экспертов должны активно использоваться работодатели (представители заинтересованных организаций), преподаватели, читающие смежные дисциплины.

ФОС соответствует:

- Федеральному государственному образовательному стандарту высшего профессионального образования по направлению подготовки 030900.68 «Юриспруденция» (квалификация «магистр»), утвержденному приказом Министерства образования и науки Российской Федерации №1763 от 14.12.2010г.;

- приказу Минобрнауки России от 19.12.2013 № 1367 «Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры» (зарегистрирован Минюстом России 24.02.2014, регистрационный № 31402);

- ООП и учебному плану направления подготовки 030900.68 «Юриспруденция» (квалификация «магистр»);

- рабочей программе учебной дисциплины;

- образовательным технологиям, используемым в преподавании;

Примерная тематика эссе, рефератов, докладов и иных исследовательских работ

1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая деятельность: соотношение понятий, особенности правового регулирования в Российской Федерации.
2. Международное частное право и право международной торговли.
3. Источники правового регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации.
4. Унификация норм международного торгового права.
5. Коллизионные нормы в международном торговом праве.
6. Судебная и арбитражная практика как источник правового регулирования внешнеторговой деятельности.
7. Торговые обычаи и деловые обыкновения как источник права международной торговли.
8. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности в Российской Федерации: задачи и методы регулирования.
9. Компетенция Российской Федерации и субъектов Российской Федерации в области внешнеэкономической деятельности.
10. Международные организации, содействующие развитию внешнеторговых связей.
11. Экономические методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации.
12. Административные методы государственного регулирования внешней торговли в Российской Федерации.
13. Квотирование и лицензирование товаров (работ, услуг) для совершения внешнеэкономических сделок.
14. Государственный контроль в сфере внешнеторговой деятельности.
15. Ответственность за нарушение законодательства о внешнеторговой деятельности.
16. Субъекты внешнеторговой деятельности: определение их государственной принадлежности («национальности») и личного статуса.
17. Правовой статус российских субъектов внешней торговли.
18. Государственные ограничения для иностранных инвесторов в РФ.
19. Участие иностранных инвесторов в освоении природных ресурсов. Концессионные договоры и соглашения о разделе продукции.
20. Правовое положение юридических лиц с иностранными инвестициями в Российской Федерации.

Федерации.

21. Свободные экономические зоны в Российской Федерации.
22. Правовой режим иностранных инвестиций на рынке ценных бумаг.
23. Понятие и обязательственный статус внешнеторговой сделки.
24. Порядок заключения и условия действительности внешнеторговых сделок.
25. Принципы исполнения и способы обеспечения исполнения внешнеторговых сделок.
26. Ответственность за неисполнение и ненадлежащее исполнение внешнеторговых сделок.
27. Форс-мажорные обстоятельства в международной торговле.
28. Договор международной купли-продажи (поставки) товаров: понятие и источники правового регулирования.
29. Содержание договора международной купли-продажи товаров.
30. Базисные условия международной купли-продажи (поставки) товаров.
31. Контракт купли-продажи – основной документ внешней торговли.
32. Товарообменные (бартерные) сделки с иностранными партнерами: понятие, виды, содержание.
33. Порядок подготовки и заключения бартерных сделок.
34. Договоры поставки, комиссии и поручения на экспорт и импорт товаров между российскими организациями.
35. Порядок приемки импортных товаров по количеству и качеству.
36. Агентские соглашения во внешнеторговой деятельности.
37. Ведение переговоров с иносфирмами. Деловой протокол и этикет.
38. Договор международной перевозки грузов: понятие, виды, содержание, источники правового регулирования.
39. Правовое регулирование железнодорожных перевозок внешнеторговых грузов. Соглашение о международном железнодорожном грузовом сообщении (СМГС) в ред. 1998г.
40. Правовые режимы морских перевозок внешнеторговых грузов.
41. Договор морской перевозки внешнеторговых грузов. Чартер, коносамент.
42. Договор воздушной перевозки внешнеторговых грузов.
43. Правовое регулирование автомобильных перевозок внешнеторговых грузов. Конвенция о договоре международной дорожной перевозки грузов (КДПГ).
44. Государственный контроль в сфере международных автомобильных перевозок.
45. Претензии и иски при международных перевозках грузов.
46. Договор аренды: понятие, сфера применения во внешнеторговой деятельности, права и обязанности сторон.
47. Договор подряда: понятие, сфера применения во внешнеторговой, права и обязанности сторон.
48. Договор страхования: сфера применения во внешнеэкономической деятельности.
49. Исковая давность во внешнеторговых отношениях.
50. Претензии и иски во внешнеторговой деятельности.
51. Формы международных расчетов во внешней торговле.
52. Женевские вексельные конвенции.
53. Современная система кредитования внешнеторговых операций.
54. Международный финансовый лизинг.
55. Правовой режим внешнеторговой операций в рамках СНГ.

Вопросы для подготовки к аттестации (экзамен) по дисциплине: «Международное торговое право»

1. Понятие внешнеторговой деятельности и особенности ее правового регулирования.
2. Соотношение понятий «внешнеэкономическая деятельность» и «внешнеторговая

деятельность».

3. Источники правового регулирования внешнеторговой деятельности.
4. Международные договоры как источники правового регулирования внешнеторговой деятельности.
5. Торговые обычаи и обыкновения как источники регулирования внешнеторговой деятельности.
6. Роль судебного прецедента в правовом регулировании внешнеторговой деятельности.
7. Действие норм, регулирующих внешнеторговую деятельность, по времени, в пространстве и по кругу лиц.
8. Разрешение коллизий между нормами, регулирующими внешнеторговую деятельность.
9. Понятие и значение унификации правового регулирования внешнеторговой деятельности.
10. Общая характеристика Федерального закона от 8 декабря 2003 г. «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».
11. Понятие и содержание принципа государственной монополии во внешнеторговой деятельности в современных условиях.
12. Правовой статус иностранных участников внешнеторговой деятельности на территории Российской Федерации.
13. Открытие представительств и филиалов иностранных участников внешнеторговой деятельности в Российской Федерации.
14. Правовой статус российских субъектов внешнеторговой деятельности.
15. Компетенция Российской Федерации и субъектов Российской Федерации в области внешнеторговой деятельности.
16. Зарубежный внешнеэкономический аппарат Российской Федерации.
17. Общественные организации, содействующие развитию внешнеторговых связей.
18. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности, задачи и методы государственного регулирования.
19. Экономические методы государственного регулирования внешней торговли в Российской Федерации.
20. Административные методы государственного регулирования внешней торговли в Российской Федерации.
21. Меры санитарного и технического регулирования как способы косвенного регулирования внешнеторговой деятельности.
22. Квотирование и лицензирование товаров (работ, услуг) для совершения внешнеэкономических сделок.
23. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности: понятие, содержание, основные правила интерпретации, сфера применения.
24. Государственный контроль в сфере внешнеторговой деятельности.
25. Правовое регулирование иностранных инвестиций на территории Российской Федерации: понятие иностранного инвестора, виды.
26. Общая характеристика правового статуса иностранных инвесторов: национальный режим и режим наибольшего благоприятствования.
27. Свободные экономические зоны в Российской Федерации: порядок создания, режим внешнеторговой деятельности.
28. Понятие и обязательственный статус внешнеторговой сделки.
29. Понятие договора международной купли-продажи товаров.
30. Основные виды внешнеторговых договоров.
31. Порядок совершения и условия действительности внешнеторговых сделок.
32. Порядок заключения договора международной купли-продажи товаров; отличия от порядка, предусмотренного ГК РФ.
33. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА: общая характеристика.

34. Условия применения Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980 г.).
35. Понятие и содержание договора международной купли-продажи (поставки) товаров.
36. Права и обязанности продавца по договору международной купли-продажи товаров.
37. Права и обязанности покупателя по договору международной купли-продажи товаров.
38. Ответственность за нарушение договора международной купли-продажи товаров.
39. Процедура паспортизации внешнеторговой сделки.
40. Ответственность сторон по договору международной купли-продажи (поставки) товаров.
41. Международные торговые термины Инкотермс: общая характеристика, сфера и условия применения.
42. Базисные условия международной купли-продажи (поставки) товаров «ИНКОТЕРМС-2010»: группы базисов, применимость в отношении отдельных видов перевозок.
43. Договор международной перевозки грузов: понятие, виды, содержание, источники правового регулирования.
44. Правовые режимы морских перевозок внешнеторговых грузов.
45. Правовое регулирование железнодорожных перевозок внешнеторговых грузов.
46. Правовое регулирование автомобильных перевозок внешнеторговых грузов.
47. Правовое регулирование воздушных перевозок внешнеторговых грузов.
48. Претензии и иски по договорам международных перевозок грузов.
49. Форс-мажор во внешнеторговых обязательствах.
50. Исковая давность во внешнеторговых отношениях.
51. Договоры о товарообменных операциях (бартерные сделки) с иностранными контрагентами.
52. Правовое регулирование отношений между российскими предприятиями и организациями в связи с экспортом и импортом товаров.
53. Порядок приемки импортных товаров по количеству и качеству.
54. Договор подряда – понятие, сфера применения во внешнеэкономических связях, права и обязанности сторон.
55. Ноу-хау как объект международных торговых сделок.
56. Лицензионный договор: понятие, виды, права и обязанности сторон.
57. Понятие валютного регулирования. Понятие и классификация иностранных валют.
58. Содержание правового режима валюты. Органы валютного регулирования, органы валютного контроля и агенты валютного контроля.
59. Договоры в сфере международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг. Публичный порядок по выполнению работ и оказанию услуг.
60. Договор подряда как разновидность международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг.
61. Договор о доверительном управлении имуществом как разновидность международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг.
62. Договор поручения как разновидность международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг.
63. Понятие международного договора поручения и его отличительные признаки.
64. Договор хранения как разновидность международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг.
65. Договор комиссии как разновидность международной деятельности по выполнению работ и оказанию услуг.
66. Договор международного факторинга.
67. Международный форфейтинг.
68. Международный консалтинг.
69. Логистические услуги в международном коммерческом обороте: общая характеристика.

70. Международное конвенционное и обычно-правовое регулирование расчетных отношений в международном коммерческом обороте.
71. Международные унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов.
72. Международные унифицированные правила по инкассо.
73. Кредитные средства платежа в международном коммерческом обороте: расчеты с использованием ценных бумаг.
74. Понятие и виды кредитов во внешней торговле. Международный банковский и международный коммерческий кредит.
75. Истоки и становление правовой системы ГАТТ/ВТО.
76. Правовые формы регулирования международной торговли в системе ВТО.
77. Право ВТО и правовые режимы в международной торговой системе.
78. Правовой режим международной торговли отдельными видами товаров (тропические, сырьевые, текстильные, сельскохозяйственные товары).
79. Корректировка законодательства России в соответствии с правом ВТО.
80. Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС): общая характеристика.
81. Специальные режимы международной торговли услугами.
82. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС).
83. Соглашения с ограниченным числом участников. Соглашение по торговле гражданской авиатехникой. Соглашение по государственным закупкам. Соглашение по основным телекоммуникационным услугам.
84. Урегулирование споров в рамках ВТО. Общий режим разрешения споров. Специальные режимы разрешения споров.

примерная тематика рефератов (Эссе, докладов):

1. Согласование публичных и частных интересов в регулировании внешнеторговой деятельности.
2. Меры валютного регулирования внешнеторговой деятельности (резервирование, обеспечение исполнения обязательств, предварительная регистрация, использование специального счета).
3. Логистические услуги в международном коммерческом обороте.
4. Переход риска случайной гибели или повреждения товара по договору международной купли-продажи.
5. Состояние и факторы развития системы торгового законодательства за рубежом.
6. Встречные внешнеторговые операции: проблемы правового регулирования.
7. Злоупотребление правом во внешнеторговой деятельности.
8. Посредничество во внешней торговле: правовые проблемы.
9. Правовые проблемы продвижения товаров в международном коммерческом обороте.
10. Рецепция российским правом норм права Всемирной торговой организации.
11. Юридические особенности и проблемы экспортных контрактов.
12. Толкование международных коммерческих договоров и практика Международного коммерческого арбитражного суда.
13. Освобождение от ответственности за неисполнение обязательств сторонами договора в практике международных коммерческих арбитражных судов.
14. Автономия воли сторон в сфере внешнеторговых сделок.
15. Правовые проблемы документарных платежей во внешней торговле.
16. Гражданско-правовое регулирование внешней торговли.
17. Правовой статус субъектов внешнеторговых сделок: проблемные вопросы.
18. Гражданско-правовая ответственность российских и иностранных предпринимателей в практике внешнеторгового оборота.

19. Правовые особенности внешнеторговых посреднических договоров.
20. Гражданско-правовое регулирование оборота валютных ценностей.
21. Правовые проблемы экспорта товаров по агентскому договору.
22. Практика применения модельного законодательства в сфере международной торговли.

В соответствии с требованиями п. 7.18. Федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования **по направлению подготовки 030900.68 «Юриспруденция»** (квалификация «магистр»), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации № 1763 от 14.12.2010г., основная образовательная программа обеспечена учебно-методической документацией и материалами по всем учебным курсам, дисциплинам (модулям) ООП. Содержание конкретной учебной дисциплины (модуля) представлено в сети Интернет и локальной сети **образовательного учреждения**.

Внеаудиторная работа обучающихся сопровождается методическим обеспечением и обоснованием времени, затрачиваемого на ее выполнение.

Библиотечный фонд укомплектован печатными и (или) электронными изданиями основной учебной литературы по дисциплинам базовой части всех циклов, изданными за последние 10 лет (для дисциплин базовой части гуманитарного, социального и экономического цикла - за последние пять лет), из расчета не менее 25 экземпляров таких изданий на каждые 100 обучающихся.

Фонд дополнительной литературы помимо учебной включает официальные, справочно-библиографические и специализированные периодические издания в расчете 1-2 экземпляра на каждые 100 обучающихся.

Электронно-библиотечная система обеспечивает возможность индивидуального доступа для каждого обучающегося из любой точки, в которой имеется доступ к сети Интернет.

Оперативный обмен информацией с отечественными и зарубежными вузами и организациями осуществляется с соблюдением требований законодательства Российской Федерации об интеллектуальной собственности и международных договоров Российской Федерации в области интеллектуальной собственности. Для обучающихся обеспечен доступ к современным профессиональным базам данных, информационным справочным и поисковым системам.

7. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Межд. торг. право

Основная литература

1. Семенова Е. Е., Соболева Ю. П. Международная торговля: учебное пособие. М.: Директ-Медиа, 2015. www.biblioclub.ru
2. Шаблова Е. Г. Международное коммерческое (торговое) право: учебное пособие. Е.: Издательство Уральского университета, 2014. www.biblioclub.ru
3. Каминка А.И. Очерки торгового права. - М.: Зерцало-М, 2013. www.biblioclub.ru

Дополнительная литература

1. Международное частное право. Ч.2. Сборник студенческих работ. - М.: Студенческая наука, 2012. www.biblioclub.ru
 2. Кривенький А. И. Международное частное право: учебник. М.: Дашков и Ко, 2014 www.biblioclub.ru
- #### 8. ПЕРЕЧЕНЬ РЕСУРСОВ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОМУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ» (ДАЛЕЕ – СЕТЬ «ИНТЕРНЕТ»), НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Название сайта	Информация
econ.worldbank.org	Исследования по мировой экономике
europa.eu.int	портал Европейского союза (ЕС)
marketsurveys.ru	Обзоры маркетинговых исследований товарных рынков
www.cfin.ru	Сайт "Корпоративный менеджмент"
www.economist.com	Электронный журнал «Экономист»
www.emc.be	Европейская конфедерация маркетинга
www.exportsupport.ru	Экспортные возможности России
www.fift.ru	Форфейтинговые операции
www.imf.org	МВФ, Международный валютный фонд
www.tamognia.ru	ФТС России
www.tns-global.ru	Сайт группы компаний ТНС
www.vniki.ru	ВНИКИ (Всероссийский научно-исследовательский конъюнктурный институт)
www.worldbank.org	Всемирный банк
www.wto.org	Всемирная торговая организация
www.wto.ru	Российский информационный сайт ВТО

• б) электронно-библиотечные системы (ЭБС):

№ п/п	Учебная дисциплина	Ссылка на информационный ресурс	Наименование разработки в электронной форме	Доступность
1.	Международное торговое право	www.biblioclub.ru	Электронно-библиотечная система (ЭБС) Университетская библиотека онлайн	Индивидуальный неограниченный доступ из любой точки, в которой имеется доступ к сети Интернет

в) программное обеспечение:

- операционная система Windows XP;
- программы пакета MS Office: MS Word, MS Excel, MS Power-Point;

9. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

При чтении лекций по всем темам активно используется компьютерная техника для демонстрации слайдов с помощью программного приложения Microsoft Power Point. На семинарских и практических занятиях студенты представляют презентации, подготовленные с помощью программного приложения Microsoft Power Point, подготовленные ими в часы самостоятельной работы.

Информационные технологии:

- сбор, хранение, систематизация и выдача учебной и научной информации;
- обработка текстовой, графической и эмпирической информации;
- подготовка, конструирование и презентация итогов исследовательской и аналитической деятельности;

- самостоятельный поиск дополнительного учебного и научного материала, с использованием поисковых систем и сайтов сети Интернет, электронных энциклопедий и баз данных;
- использование электронной почты преподавателей и обучающихся для рассылки, переписки и обсуждения возникших учебных проблем.

- используемые образовательные технологии;
- интерактивные образовательные технологии;
- оценочные средства;

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

В соответствии с требованиями п. 7.3. Федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования по направлению подготовки 030900.68 «Юриспруденция» (квалификация «магистр»), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации № 464 от 04.05.2010г., Реализация компетентностного подхода должна предусматривать широкое использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий (семинаров в диалоговом режиме, дискуссий, компьютерных симуляций, деловых и ролевых игр, разбора конкретных ситуаций, психологических и иных тренингов, групповых дискуссий, результатов работы студенческих исследовательских групп, вузовских и межвузовских телеконференций, игровой судебный процесс) в сочетании с внеаудиторной работой с целью формирования и развития профессиональных навыков обучающихся. Одной из основных активных форм формирования профессиональных компетенций, связанных с ведением того вида (видов) деятельности, к которым готовится магистр (научно-исследовательской, правотворческой, правоприменительной, правоохранительной, экспертно-консультационной, организационно-управленческой, научно-исследовательской, педагогической), для ООП магистратуры является семинар, продолжающийся на регулярной основе не менее двух семестров. В рамках конкретной учебной дисциплины: «международное торговое право» к работе которого привлекаются ведущие исследователи и специалисты-практики, и являющийся основой корректировки индивидуальных учебных планов магистра.

В рамках учебных курсов должны быть предусмотрены встречи с представителями российских и зарубежных компаний, государственных и общественных организаций, мастер-классы экспертов и специалистов.

Удельный вес занятий, проводимых в интерактивных формах, определяется главной целью программы, особенностью контингента обучающихся и содержанием конкретных дисциплин, и в целом в учебном процессе они должны составлять не менее 30 процентов аудиторных занятий. Занятия лекционного типа для соответствующих групп студентов не могут составлять более 20 процентов аудиторных занятий.

Формы учебных занятий с использованием активных и интерактивных технологий обучения.

№	Наименование раздела (перечислить те разделы, в которых используются активные и/или интерактивные образовательные технологии)	Формы занятий с использованием активных и интерактивных образовательных технологий	Трудоемкость (час.)
1	Источники и унификация международного торгового права	Технология контекстного обучения	1

2	Объекты международного коммерческого права	Технология контекстного обучения	1
3	Международные коммерческие сделки	Технология контекстного обучения	2
4	Международные расчеты	Технология контекстного обучения	2

10. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ), ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ (при необходимости)

Программа «Гарант».
Программа «Консультант плюс».
Программа «Референт».

11. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

В соответствии с требованиями п. 7.20. Федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования по направлению подготовки 030900.68 «Юриспруденция» (квалификация «магистр»), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации №1763 от 14.12.2010г., **Негосударственное образовательное учреждение высшего образования «Столичная финансово-гуманитарная академия»**, реализующее ООП магистратуру, располагает материально-технической базой, обеспечивающей проведение всех видов лабораторной, дисциплинарной и междисциплинарной подготовки, практической и научно-исследовательской работы обучающихся, которые в свою очередь предусмотрены учебным планом вуза, и соответствующей действующим санитарным и противопожарным правилам и нормам.

Минимально необходимый для реализации ООП магистерской программы перечень материально-технического обеспечения вуза включает:

помещение для студенческой правовой консультации (юридической клиники), кроме вузов, в которых обучение сочетается со службой в правоохранительных органах и военной службой;

учебный зал судебных заседаний;

специализированную аудиторию, оборудованную для проведения занятий по криминалистике (при условии реализации вузом соответствующей магистерской программы);

собственную библиотеку с техническими возможностями перевода основных библиотечных фондов в электронную форму и необходимыми условиями их хранения и пользования.

Электронно-библиотечная система (www.biblioclub.ru) обеспечивает возможность индивидуального доступа для каждого обучающегося из любой точки, в которой имеется доступ к сети Интернет.

При использовании электронных изданий вуз обеспечивает каждого обучающегося рабочим местом в компьютерном классе в соответствии с объемом изучаемых дисциплин. Число компьютеризированных рабочих мест в компьютерном классе с доступом к сетям типа Интернет.

Негосударственное образовательное учреждение высшего образования «Столичная финансово-гуманитарная академия» обеспечен необходимым комплектом лицензионного программного обеспечения.

Материально-техническое обеспечение конкретной учебной дисциплины «Международное торговое право» включает в себя:

- наличие компьютерного класса общего пользования с подключением к Интернет;
- учебные классы, оснащенные современной аудио- и видеотехникой;
- компьютерные мультимедийные проекторы во всех аудиториях, где проводятся лекционные занятия и другая техника для презентаций учебного материала,
- комплект электронных презентаций (слайдов).